

PROGETTO E OBIETTIVI

Easy Export nasce in collaborazione con Unioncamere nazionale per offrire alle PMI italiane un **sostegno al processo di internazionalizzazione**.

Concretamente verrà messo a disposizione in Camera di Commercio un Temporary Export Specialist® dedicato, che fornirà **consulenza operativa e gratuita** direttamente presso la sede camerale per mezza giornata a settimana e da remoto.

L'obiettivo è quello di **sostenere la crescita e la competitività** di aziende e territorio, dando un **supporto esperto agli imprenditori** che intendono internazionalizzare le proprie attività.

I SERVIZI PROPOSTI DALLA CCIAA DI BOLOGNA

Liste di clienti e distributori

Consegna di un elenco di n. 10 potenziali clienti/distributori sui mercati esteri individuati su un mercato prescelto e corrispondenti ai parametri qualitativi/quantitativi richiesti.

Richieste di offerta dall'estero

Consegna di un elenco di n. 4 richieste di offerta mirate raccolte su un mercato prescelto e corrispondenti ai parametri qualitativi/quantitativi richiesti.

Supporto per partecipazione fiere all'estero

- Predisposizione database di contatti mirati,
- Incontri B2B allo stand
- Follow-up dei contatti

SPVE | Scheda di Prima Valutazione Export

Prima strategia di export, declinata su tre livelli: prodotto, mercati, canali.

Sulla base dei dati raccolti circa il contesto attuale dell'azienda e l'analisi dei competitors, il TES® imposta una prima strategia di massima, che definisce:

- prodotto/i di riferimento
- mercati obiettivo
- canali di distribuzione ideali

Il supporto del Temporary Export Specialist® sarà attivo da ottobre a dicembre 2018, per tutte le PMI della CCIAA Bologna.

Per informazioni e richieste

easyexport@bo.camcom.it

Silvia Ciuffreda | Temporary Export Specialist®